

En el 2007 no solo hemos orientado nuestros esfuerzos a producir resultados económicos, sino también a incrementar el grado de RSE de la empresa.

Comprometidos con nuestros colaboradores

Capacitación y perfeccionamiento de nuestros colaboradores

Se desarrolló el plan de capacitación 2007, para tal fin se han dictado cursos avocados a conocer nuevas herramientas y prácticas profesionales, a fortalecer la capacidad de atención al cliente, al entrenamiento en gestión empresarial, al desarrollo de personas, a la actualización del personal técnico y a la promoción de la acción segura.

Taller de Sensibilización, Motivación, Integración e Identificación Institucional. Realizado en el Club de Abogados el 10 de agosto de 2007.



Reconocimiento a nuestros colaboradores

Se reconoció el compromiso de 32 colaboradores por los años de servicio en la empresa, entregándoles un total de S/. 159.256,41.

- 2 trabajadores recibieron un total de S/. 1.505,94 por haber cumplido 5 años de servicio.
- 18 trabajadores recibieron un total de S/. 68.478,87 por haber cumplido 20 años de servicio.
- 8 trabajadores recibieron un total de S/. 61.320,65 por haber cumplido 25 años de servicio.
- 4 trabajadores recibieron un total de S/. 27.950,95 por haber cumplido 30 años de servicio.

Compromiso con la familia

Un factor importante es el compromiso con la familia de nuestros colaboradores, para lo cual se llevó a cabo, durante los meses de enero y febrero, el programa de vacaciones útiles para sus hijos, permitiendo reforzar nuestros lazos de amistad.



Promoción del deporte

En mayo y junio de 2007, se llevó a cabo el "Torneo de Confraternidad en el Mes de Trabajo, Disciplinas: Fútbol y Voley Mixto", con el fin de incentivar la integración y confraternidad entre nuestros colaboradores. Posteriormente en octubre se llevó a cabo el "Primer Campeonato de Integración Copa FONAFE"; patrocinado por el principal accionista de SEAL, logrando obtener el primer puesto de la región sur en las categorías menores y mayores; a nivel nacional el segundo lugar en la categoría mayores y el cuarto lugar en la categoría menores.



Comprometidos con la comunidad

Ayuda a los más necesitados en la localidad de Tisco

Con la campaña organizada por SEAL, "Abriga a un Niño"; se entregó ropa de abrigo a más de 40 niños de la Institución Educativa N° 40105 del poblado de Tisco Provincia de Caylloma, todo esto gracias al generoso aporte de nuestros colaboradores quienes contribuyeron con S/. 1.090, asumiendo la empresa el costo de la movilidad.



Ayuda a los más necesitados en la localidad de Chachas

Como muestra de solidaridad hacia los pobladores del distrito de Chachas, que sufrieron las inclemencias de las bajas temperaturas, nuestros colaboradores aportaron económicamente para la compra de frazadas, prendas de abrigo y víveres, con S/. 955 que representó el 7% de la ayuda, siendo el 93% restante, donación de la empresa.

Ayuda a los damnificados de Ica, Pisco y el pueblo de Independencia por el terremoto del 15 de Agosto

SEAL envió 06 unidades operativas, una grúa y un grupo generador de electricidad de 500 Kw a la zona afectada. Fueron 32 las personas que trabajaron durante 10 días en las ciudades de Ica, Pisco y el pueblo de Independencia, con el objetivo de reponer el servicio de electricidad. Logramos restituir rápidamente el servicio eléctrico en la Plaza de Armas de Pisco.



Apoyo a los más necesitados en la ciudad de Chincha por el terremoto del 15 de Agosto

SEAL brindó ayuda con víveres a los pobladores de la ciudad de Chincha, afectados por el terremoto. El monto recaudado entre entre nuestros colaboradores fue de S/. 2.740; brindando la empresa el apoyo con la movilidad para la entrega de la donación.

Ayuda al Asilo Víctor Lira

Como muestra de solidaridad, los colaboradores de SEAL reúnen S/. 702.50 mensuales para ayudar al Asilo Víctor Lira, ya que dicha institución no cuenta con suficientes recursos económicos. En el año 2007 colaboramos con S/. 8.430.



Mensaje

Estimados colaboradores:

Es satisfactorio presentar a ustedes el primer boletín interno de la empresa, cuyo objetivo es establecer un medio de información que permita darles a conocer los aspectos más relevantes de la gestión empresarial.

Esta primera edición contiene el resumen de las actividades más importantes y los resultados obtenidos en el 2007, que fue un año de renovación y compromisos respecto al cumplimiento de los objetivos empresariales; siendo el más importante la mejora en atención de nuestros clientes, en lo que corresponde a la calidad del servicio desde el punto de vista técnico y comercial.

La utilidad neta fue de S/. 11'157.940; habiéndose incrementado en S/. 8'206.901 (278,1%) respecto al 2006. La rentabilidad de las ventas netas fue de 6,3% mientras que en el 2006 fue de 1,69%; es decir, creció en 273,26%. La participación de los trabajadores ascendió a S/. 1'144.262; habiéndose incrementado en S/. 397.800 (53,3%) respecto al 2006 que fue de S/. 746.462.

Considero que es importante analizar estos resultados a fin de potenciar nuestros aciertos e identificar nuestras oportunidades de mejora, lo cual nos permitirá incrementar la rentabilidad y el grado de integración de la Responsabilidad Social Empresarial en SEAL.

Finalmente quiero expresarles mi compromiso con la empresa y con todos ustedes; así como agradecerles por su activa participación en los resultados obtenidos en el 2007.

José Oporto Vargas
Gerente General



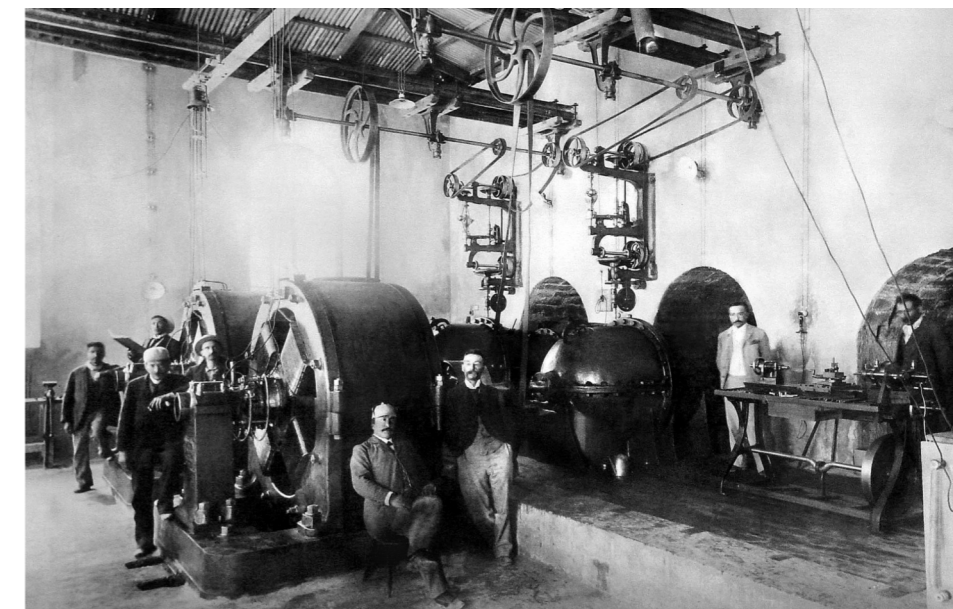
Esta primera edición se ha desarrollado con información al 31 de diciembre del 2007. Realización: Jorge Albornoz Yáñez; Claudia Espinoza Zegarra; Mirtha Huanca Guevara, Giancarlo Perez Salinas y Sally Vela Zevallos.

Reseña Histórica de la Empresa

SEAL fue constituida el 18 de marzo de 1905 como Sociedad Eléctrica de Arequipa Ltda. Sus fundadores fueron los señores Carlos y Alejandro Von der Heyde, Manuel Ugarteche, Santiago Canny, Augusto Zimmermann y Francisco Velazco, ante el Notario José María Tejada en la ciudad de Lima, con un capital de 60,000 libras.

El 5 de setiembre de 1972 se creó Electroperú S.A., mediante el Decreto Ley N° 19521 - Ley Normativa de Electricidad, como empresa pública del sector eléctrico, la que junto al Decreto Ley N° 19522 - Ley Orgánica de ELECTROPERU, le confirieron la responsabilidad de la gestión del Estado en el Sub-Sector Eléctrico en aprovechamiento de los recursos energéticos ligados a la producción, transmisión, distribución y comercialización de la energía eléctrica en todo el país.

"La empresa fue constituida el 18 de marzo de 1905"



El 28 de mayo de 1982 se promulgó la Ley N° 23406 - Ley General de Electricidad y en concordancia con el objetivo de descentralización del país, en 1984 Electroperú S.A. transfirió a la recién creada Sociedad Eléctrica del Sur Oeste S.A. - SEAL, los servicios eléctricos que tenía a su cargo en el departamento de Arequipa.

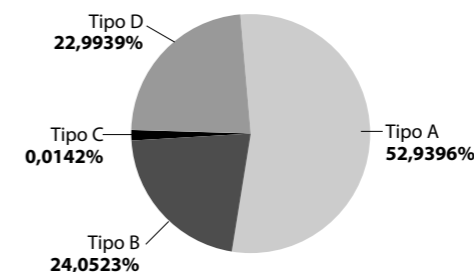
En diciembre de 1992 entró en vigencia el Decreto Ley N° 25844 - Ley de Concesiones Eléctricas y en virtud a ella, el 15 de marzo de 1994 se creó la Empresa de Generación Eléctrica de Arequipa S.A. - EGASA y el 24 de marzo de 1994 se creó la Empresa de Transmisión Eléctrica del Sur S.A. - ETESUR, a las que SEAL transfirió respectivamente, las actividades de generación y transmisión.

A partir de ese momento, SEAL se dedica a la distribución de electricidad en el área de su concesión y genera electricidad en pequeños sistemas eléctricos aislados.

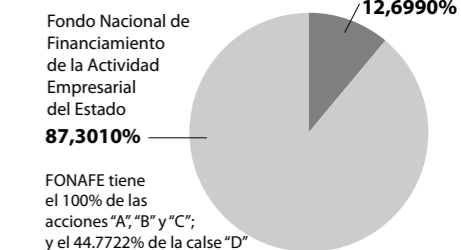
Capital social, acciones y estructura de la propiedad

Hoy el Capital de SEAL asciende a los S/. 202'403.565, íntegramente suscrito y pagado, representado por cuatro clases de acciones de un valor nominal de S/. 1 cada una, "A", "B", "C" y "D".

Estructura de la propiedad por tipo de acción



Estructura de la propiedad por tipo de accionista



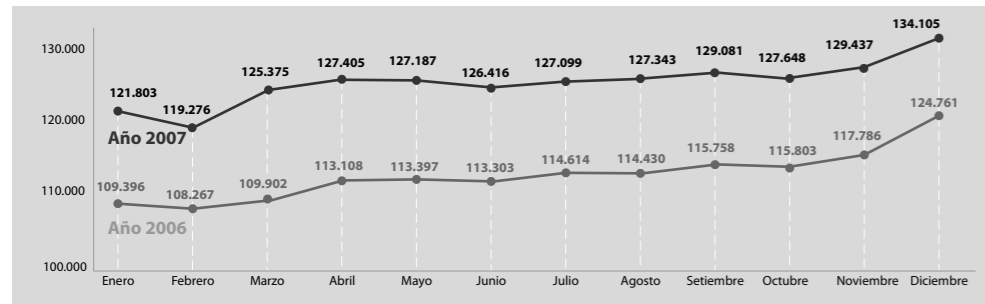
Participa en nuestro boletín...

Invitamos a todos los colaboradores de SEAL a participar en nuestro boletín interno. Si tienes información o sugerencias que puedan ser útiles, entra en contacto con nosotros en la Gerencia de Planificación y Control de Gestión y tendremos el gusto de considerarla para nuestras próximas ediciones.

Suministro de electricidad

Incremento en la compra de electricidad

El único proveedor de electricidad de SEAL en el 2007 ha sido EGASA; quien suministró 696'467.446 kWh. Esta cantidad es superior en 69'387.205 kWh (11,07%) con relación a la energía adquirida en el 2006. En diciembre de 2007 la demanda máxima coincidente alcanzó los 134.105 kW; es decir, se produjo un incremento de 7,49% respecto a diciembre de 2006.



Reducción de la generación de electricidad

En el 2007 se generó un total de 7'196.746 kWh, tanto en la generación hidráulica, como en la generación termoeléctrica. Esta cantidad es inferior en 18'187.878 kWh (71,65%) con relación a la energía generada en el 2006, esto debido a la interconexión de los sistemas aislados de Camaná, Valle de Majes, Chuquibamba y Pampacolca.

La interconexión de los sistemas ha permitido obtener los siguientes beneficios:

La población se ha favorecido con la reducción significativa de la tarifa eléctrica.

La empresa ha tenido un ahorro significativo al dejar de generar electricidad en las centrales termoeléctricas de La Pampa, El Cercado, Corire y Tipán; dejando de adquirir lubricantes y combustibles por un monto anual cercano a los 8 millones de Nuevos Soles (este importe no incluye impuestos). También hemos tenido una reducción en los costos de operación y mantenimiento en las centrales termoeléctricas; reducción de las pérdidas de generación que se originaban por los bajos niveles de eficiencia de los grupos electrógenos; reducción del costo de adquisición de combustible, tanto por la reducción en la cantidad de galones consumidos, como por no haber asumido el incremento del precio del petróleo; del mismo modo se ha reducido el costo de adquisición de lubricantes.

Hemos contribuido con la protección del medio ambiente; ya que la reducción en la utilización de petróleo para la generación eléctrica produce cenizas con ciertos niveles de radiación, las que escapan a la atmósfera constituyendo un riesgo. Estos productos interactúan con la luz del sol, la humedad y los oxidantes produciendo ácido sulfúrico y nítrico, que son transportados por la circulación atmosférica y cayendo a tierra, arrastrados por la lluvia y la nieve en la llamada lluvia ácida o en forma de depósitos secos, partículas y gases atmosféricos. Habiendo sustituido la energía generada térmicamente por energía limpia, se ha tenido un impacto positivo en las zonas de Camaná y Corire.

Proyectos eléctricos e inversiones

En 2007 se ejecutaron y liquidaron 4 proyectos de electrificación, por un monto de S/. 130.088; y se liquidaron 15 proyectos de electrificación, por un monto de S/. 1'439.770.

Esto ha permitido facilitar el acceso a la electricidad a más clientes. Actualmente se encuentran en pleno proceso de ejecución 34 proyectos de

electrificación, por un monto de S/. 3'584.705; lo cual permitirá el acceso a la electricidad a 7.292 lotes. Así mismo se encuentran en pleno proceso de ejecución 26 proyectos de "Sistemas de Utilización en Media Tensión", lo que significará un incremento de 3.378 kVA en la potencia instalada en subestaciones de distribución particulares.

Gestión Técnica

Disminución de las interrupciones

La cantidad de interrupciones fue de 9.049 en el 2007. Esta cantidad se ha reducido en 9,59% respecto a la que se produjo en el 2006.

Mejoramiento del servicio de alumbrado público

Se ha intensificado el mantenimiento relacionado a la prestación del servicio de alumbrado público, con la finalidad de contribuir con la seguridad de la comunidad en horario nocturno, el confort de los automovilistas y peatones que transitan por las vías en horario nocturno e incrementar la eficiencia en la operación del servicio; esto dentro del "Plan de Mejoramiento del Servicio de Alumbrado Público", el cual se ejecuta en función a sus 3 ejes de actuación: garantizar la continuidad del servicio, mejorar el nivel de iluminación y garantizar una operación eficaz y eficiente por parte de los contratistas.

Dentro de ello, se ejecutaron diversas ampliaciones y mejoras en las redes de alumbrado público de parques, paraderos, calles y avenidas, como en la Av. Parra, calle Mercaderes, calle Jerusalén, calle Bolívar, calle Ugarte, Av. San Martín, Av. Jorge Chávez, calle Tristán, Av. Olímpica, Av. Las Torres, Av. Los Andes y calle Dunquer La Valle.

Mejoramiento del nivel de tensión

En el 2007, se ha continuado con el "Plan de Mejoramiento del Nivel de Tensión" iniciado en años anteriores orientado a mejorar y disminuir de manera significativa los problemas del nivel de tensión por calidad de producto.

Se instalaron 159 km de conductor autoportante, 1.960 postes y se repuso 636 km de conductor hurtado, en redes de baja tensión.

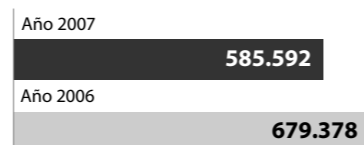
Se instalaron 706 postes de media tensión.

Se instalaron 189 tableros de distribución y se efectuaron 1.115 pozos a tierra como sistema de protección, en subestaciones de distribución.

Reducción de la cantidad de conductor hurtado

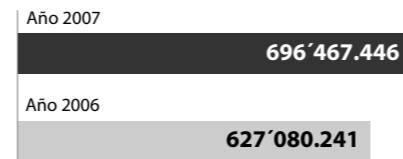
La cantidad de conductor hurtado en el 2007 fue de 585.592 metros. Esta cantidad es inferior en 93.786 metros (13,80%) que la hurtada en el 2006 debido al reemplazo del conductor de cobre por aluminio y a las coordinaciones con la Policía Nacional del Perú y las autoridades locales.

Hurto de conductores (metros)



"En el año 2007 la compra de energía se incrementó en 69'387.205 kWh (11,07%)"

Compra de energía (kWh)



Total de energía generada (kWh)



Gestión Comercial

Incremento en la cantidad de clientes atendidos

El número de clientes atendidos por el servicio de electricidad registrados a diciembre 2007 fue de 261.682, lo cual es superior en 12.911 clientes (5,19%) a lo registrado en diciembre 2006.

Reducción de la cantidad de reclamos recibidos

La cantidad total de reclamos recibidos en el 2007 fue de 3.692. Esta cantidad es inferior en 2.519 casos (40,56%) con relación a la cantidad de reclamos que se recibieron en el 2006.

Incremento en la venta de energía

La venta total de energía a clientes fue de 575'341.812 kWh en el 2007. Esta es superior en 51'241.247 kWh (9,78%) con relación a la cantidad de energía vendida en el 2006.

Reducción de las pérdidas de energía

El nivel de pérdidas de generación fue de 0,01% en el 2007, lo cual es inferior en 97,21% en relación al nivel de pérdidas del 2006, que fue de 0,42%.

El nivel de pérdidas de subtransmisión y de transporte fue de 2,41%, lo cual es superior en 11,78% en relación al nivel de pérdidas del 2006, que fue de 2,16%.

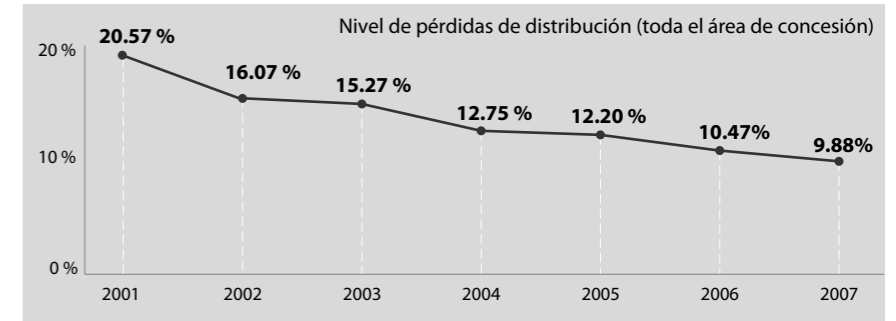
El nivel de pérdidas de distribución en media y baja tensión fue de 9,88% en el 2007. Este valor es inferior en 0,59 puntos porcentuales (5,65%) con relación al nivel de pérdidas del 2006, que fue de 10,47%.

SEAL viene realizando acciones concretas para reducir de manera continua y sostenida el nivel de pérdidas de energía de distribución en media y baja tensión.

Dentro de las principales acciones están:

- El control permanente de las conexiones eléctricas, para detectar rápidamente el fraude en el registro de consumos.
- El patrullaje y retiro de conexiones clandestinas (directas a la red de distribución), con el apoyo continuo de la Policía Nacional del Perú.
- El entrenamiento continuo de su personal para que desarrollen habilidades en la detección de nuevas formas de hurto de energía.
- La reducción de tiempos en la instalación de nuevas conexiones eléctricas (definitivas y temporales).
- El control del registro del consumo de alumbrado público.
- El control de la facturación de consumos a clientes.

Venta total a clientes (kWh)



Reducción de costos en adquisiciones y contrataciones

En virtud a lo establecido en el artículo 88° del Reglamento de la Ley de Contrataciones y Adquisiciones del Estado, SEAL suscribió un total de 32 convenios interinstitucionales con FONAFE, Electro Sur Este, Electrosur, Electro Puno, Electro Oriente, Electro Ucayali, Hidrandina, Electrocentro, Electronorte y EGASA, para la realización de 11 procesos de selección, con la finalidad de adquirir computadoras, medidores, transformadores, interruptores termomagnéticos, cables, precintos, lámparas de alumbrado público, pararrayos, seccionadores, aisladores y camionetas en forma conjunta, lo cual ha permitido aprovechar los beneficios de la economía de escala, en las mejores y más ventajosas condiciones.

"En 2007 SEAL tuvo un ahorro de S/. 2'769.185 en compras corporativas"

En 2007 se llevaron a cabo 9 procesos de selección. Estos tuvieron un monto referencial de S/. 11'535.843, adjudicándose la suma de S/. 8'766.678; es decir, SEAL tuvo un ahorro de S/. 2'769.185 (24%).

Resultados económicos en el 2007

El total de ingresos fue de S/. 192'333.948; habiéndose incrementado en S/. 5'131.425 (2,7%) respecto al 2006. Este importe está compuesto principalmente por las ventas netas de electricidad que ascendieron a S/. 177'139.997 (1,30% más que en el 2006) y por la venta de servicios complementarios que ascendieron a S/. 8'471.496 (20,1% más que en el 2006).

El total de egresos fue de S/. 181'176.008; habiéndose reducido en S/. 3'075.476 (1,7%) respecto al 2006. Este importe está compuesto principalmente por la compra de combustibles y lubricantes que fue de S/. 1'261.508 (86,3% menos que en el 2006 debido a que se dejó de generar electricidad en algunas centrales termoeléctricas a raíz de la interconexión de los sistemas aislados de Camaná, Valle de Majes, Chuquibamba y Pampacolca), por la carga de gestión que fue de S/. 2'266.268 (53,5% menos que en el 2006), por los gastos financieros que fueron de S/. 3'716.733 (12,6% menos que en el 2006), por suministros y repuestos que fueron de S/. 9'304.048 (4,6% menos que en el 2006), por servicios prestados por terceros que fue de S/. 16'730.993 (1,5% menos que en el 2006) y por la compra de electricidad que fue de S/. 105'520.281 (5,4% más que en el 2006).

La utilidad neta fue de S/. 11'157.940; habiéndose incrementado en S/. 8'206.901 (278,1%) respecto al 2006. Se debe tomar en cuenta que los gastos representaron el 94,20% de todos los ingresos de la empresa y que la utilidad neta representó el 5,8% de todos los ingresos. La rentabilidad de las ventas netas fue de 6,3% mientras que en el 2006 fue de 1,69%; es decir creció en 273,26%.

La participación de los trabajadores ascendió a S/. 1'144.262; habiéndose incrementado en 53,3% respecto al 2006.

"Los trabajadores de SEAL tuvieron la mayor participación en las utilidades de los últimos 15 años"

